

Если у вас вымогают взятку

Взятничество – традиционно актуальная тема, оно проникло во все сферы нашей жизни. Современный взгляд на вечную проблему взяточничества весьма противоречив. Всё чаще внушают населению, что взяточничество – обычное явление повседневной жизни, её необходимый элемент, а потому бороться с этим злом бессмысленно. Тем временем оно становится всё более изощренным, приобретает беспрецедентные масштабы, наносит колоссальный урон обществу и государству.

Взяткой могут быть:

- предметы – деньги, в том числе валюта;
- банковские чеки и ценные бумаги;
- изделия из драгоценных металлов и камней;
- автомашины;
- продукты питания;
- видеотехника;
- бытовые приборы;
- другие товары;
- квартиры, дачи, загородные дома, гаражи, земельные участки и другая недвижимость.

Услуги и выгоды:

- лечение;
- ремонтные и строительные работы;
- санаторные и туристические путевки;
- поездки за границу;
- оплата развлечений и других расходов безвозмездно или по заниженной стоимости.

Завуалированная форма взятки:

- банковская ссуда в долг или под видом погашения несуществующего долга;
- оплата товаров, купленных по заниженной цене;
- покупка товаров по завышенной цене;
- заключение фиктивных трудовых договоров с выплатой зарплаты взяточнику, его родственникам или друзьям;
- получение льготного кредита;
- прощение долга;
- уменьшение арендной платы;
- увеличение процентных ставок по кредиту и т.д.

Что делать, если вымогают взятку?

Вести себя крайне осторожно, вежливо, без заискивания, не допуская опрометчивых высказываний, которые могли бы вымогателем трактоваться либо как готовность, либо как категорический отказ дать взятку или совершить подкуп. Внимательно выслушать и точно запомнить поставленные вам условия (размеры сумм, наименование товаров и характер услуг, сроки и способы передачи взятки, форма коммерческого подкупа, последовательность решения вопросов). Постараться перенести вопрос о времени и месте передачи взятки до следующей беседы или, если это невозможно, предложить хорошо знакомое вам место для следующей встречи. Поинтересоваться у собеседника о гарантиях решения вопроса в случае дачи взятки или совершения подкупа. Не берите инициативу в разговоре на себя, больше «работайте на приём», позволяйте потенциальному взяткополучателю «выговориться», сообщить вам как можно больше информации.

(Материал с сайта "Центр содействия правопорядку и борьбе с коррупцией")